

das digitale Biotop

CRM einfach und rasch - mit BIGIN

CRM unterstützt den Vertrieb und ist für große Unternehmen zum unverzichtbaren Verkaufswerkzeug geworden. Aber gibt es auch professionelle Lösungen, die sich ein kleines Unternehmen leisten kann? Ja - mit Bigin können auch kleinste Unternehmen ihre Kundenbeziehungen jetzt einfach und praxisgerecht verwalten. Ganz gleich, ob Sie ihre Excel-Listen ersetzen wollen oder bestehende Vertriebstools ersetzen möchten, wir erleichtern Ihnen den Einstieg.

Worum geht es?

- ❖ Was muss ein CRM können, damit es uns im Unternehmen hilft?
- ❖ Wie kann ich BIGIN in meinem Unternehmen rasch und richtig einführen?
- ❖ Woran muss ich bei der Einführung denken und wie gehe ich praktisch vor?
- ❖ Wie arbeitet mein Team in Zukunft praktisch mit CRM-Unterstützung einfacher zusammen?

Was ist das Ergebnis?

- ❖ Ein CRM-System das auf die Anforderungen ihres Unternehmens abgestimmt ist.
- ❖ Eine „Schritt-für Schritt-Anleitung“ für die erfolgreiche technische und organisatorische Einführung.

Wie lange dauert es?

Innerhalb einer Woche ist ihr Unternehmen startklar für CRM mit BIGIN.

Wie viel kostet es?

für EPU's / Kleinstunternehmen EUR 900,- Fixpreis
monatliche Softwaremiete ab EUR 7,- / User

Vorteile

Mehr Verkaufserfolg durch Strukturierung des Verkaufsprozesses

Zielgruppe

EPU's und kleine Unternehmen

Wer führt das Projekt durch?

HPW Marketingsolutions GmbH, Ungargasse 66, 1030 Wien

+43 1 810 90 99

office@marketingsolutions-europe.com

www.marketingsolutions-europe.com