

# das digitale Biotop

## Wo kommt mein Geld her?

Aussagekräftige Analysen ihrer Vertriebsserfolge sind die Basis für erfolgreiche Vertriebsentscheidungen. Die Verbindung von Zahlen und demografischen Daten bringt wichtige Erkenntnisse. Damit diese Informationen umfassend und rasch in die Entscheidungen einfließen können, werden die Ergebnisse einprägsam auf digitalen Landkarten dargestellt.

## Worum geht es?

Antwort auf typische Fragestellungen im Vertrieb, wie beispielsweise:

- ❖ Wie verteilen sich mein Umsatz, der Deckungsbeitrag, die Neukunden etc. geografisch?
- ❖ Im B2C-Bereich: Welche demografischen Faktoren wirken sich positiv auf mein Geschäft aus, welche negativ?
- ❖ Im B2B-Bereich: Entspricht die Aufteilung der Vertriebsgebiete den Kundenstrukturen? Wie kann ich die Effizienz meines Außendienstes erhöhen?
- ❖ Wie wirken sich Werbekampagnen auf den Umsatz aus?

## Was ist das Ergebnis?

- ❖ Vertriebs- und Marketingentscheidungen, die durch fundierte Daten abgesichert sind.
- ❖ Aussagekräftige, intuitiv zu interpretierende Grafiken statt unübersichtliche Tabellen.
- ❖ Optimale Vertriebsplanung.

## Wie lange dauert es?

Erstmalige Einrichtung: zwei Wochen ab Auftragsklarheit

Laufender Betrieb: 24h oder online (je nach Vereinbarung)

## Wie viel kostet es?

Basispaket EUR 1.300,- Fixpreis

### Vorteile

Solide Entscheidungs-  
basis für  
Entscheidungen im  
Vertriebs.

### Zielgruppe

KMUs, die ihre  
Informationen  
gewinnbringend nutzen  
möchten.

## *Wer führt das Projekt durch?*

HPW Marketingsolutions GmbH, Ungargasse 66, 1030 Wien

+43 1 810 90 99

[office@marketingsolutions-europe.com](mailto:office@marketingsolutions-europe.com)

[www.marketingsolutions-europe.com](http://www.marketingsolutions-europe.com)